



Canada Wood  
Produits de bois canadien



参加者全員へ  
著書プレゼント

## 2x4ビルダー・住宅営業担当者向けセミナー - 住宅営業マン成功へのアプローチ - 営業力を上げる3つの原則

この度、2x4ビルダーの為にポータルサイト・家なら2x4netおよびカナダ林産業審議会では、2x4ビルダー、住宅営業担当者を対象としたセミナーを開催いたします。

住宅業界で常にトップ営業として活躍してきた講師が、注文住宅の営業マンが身につけておくべき営業スキルを3つの原則で伝授いたします。実践的な営業トークや経験談、営業の心構えは明日からすぐに役立つ内容となっています。

市場競争の厳しい中、ぜひこの機会に、お誘い合わせの上、ご参加いただきますようお願い申し上げます。

日時 **平成 21 年 3 月 5 日(木)** 午前 10 時 00 分 ~ 午後 4 時 00 分 (受付午前 9 時 30 分開始)  
場所 日本消防会館 中会議室 A (東京都港区虎ノ門 2-9-16)  
定員 40 名

時間	講習内容
10:00 - 10:10	主催者挨拶 (2x4net/COFI)
10:10 - 12:00	ビジネススキル研修
12:00 - 13:00	昼食 (各自)
13:00 - 14:30	顧客心理学研修
14:30 - 14:40	休憩
14:40 - 16:00	顧客満足度とは 質疑応答

講師 **鈴木 宏行氏** [(株)ウィン・セールスコンサルティング代表 <http://www.win-consul.com/>]  
(住宅コンサルタント、宅地建物取引主任者、ファイナンシャルプランナー、顧客ロイヤルティ協会認定 CS リーダー、米国 NLP 協会公認 (神経言語プログラミング) NLP プラクティショナー)  
2x4 工法最大手で常に顧客満足を目指す営業として注文住宅に従事。  
その後、在来工法メーカー、大手鉄骨プレハブメーカー、2x4 工法工務店で営業として活躍後、住宅コンサルタントとして独立。著書に「安全・安心な家がほしい」(かんき出版)、「究極の住宅セールス術」(ぱる出版)、「そろそろマイホームかな、と思ったら」(ぱる出版)がある。

お申込方法 セミナー事務局宛にファックスにてお申込み下さい。折り返し振込先等を明記した受講票をお送り致します。  
受講料 1 名 5,000 円 (家なら 2x4net 有料登録会社の方は 1 名 3,000 円)  
主催 家なら 2x4net (電話:045-910-1830)  
共催 カナダ林産業審議会 (COFI)

切り離さずそのままご使用ください。

### 参加お申込書

セミナー事務局(株)サンク宛(担当 兼康)

FAX TO: **045-910-1831**

\* 定員になり次第締め切らせていただきます。

必ずご記入ください。

で囲んでください (一般・有料登録会社)

電話番号: \_\_\_\_\_

FAX番号: \_\_\_\_\_

こちらにお名刺を  
お貼りの上、  
FAX してください。

一社で数名参加される場合は、お手数ですが人数分のコピーを取り、参加者全ての分をお送りください。

セミナー進行等の参考のため、事前アンケートにご協力ください。

- (1) ご担当の業務は? (経営者・営業・設計・現場管理・その他 \_\_\_\_\_)  
(2) このセミナーを何でお知りになりましたか? (家なら 2x4net のサイトより・DM・FAX・その他)